





DIPLOMA INTERNACIONAL

IA APLICADA A LOS NEGOCIOS: DE CERO A RESULTADOS REALES



INICIO

25 DE NOVIEMBRE

Aula virtual
Clases en vivo
Certificaciones internacionales

www.grupoeducacionvirtual.com

BENEFICIOS

CERTIFICACIONESINTERNACIONALES

NETWORKING

APLICABILIDAD

PROFESORES

AULA VIRTUAL

- ACCEDE A CLASES ONLINE EN VIVO EN TIEMPO REAL EN LOS HORARIOS DEL PROGRAMA.
- LAS CLASES ONLINE SERÁN GRABADAS PARA SU CONSULTA EN LA PLATAFORMA EN CUALQUIER MOMENTO.
- APROVECHA RECURSOS DE CONSULTA, PRESENTACIONES Y VIDEOS A TRAVÉS DE LA PLATAFORMA DE APRENDIZAJE VIRTUAL..
- SEGUIMIENTO PERSONALIZADO, ASESORÍA DIRECTA CON LOS DOCENTES.
- MODELO DE EVALUACIÓN PARTICIPATIVO.

¿PARA QUE HACER EL PROGRAMA?

Los líderes que no evolucionan su forma de pensar y decidir con IA quedarán **obsoletos**, no por falta de talento, sino por falta de tiempo. Este diplomado te transforma para que la IA trabaje contigo, a favor de tus objetivos estratégicos, tu productividad y tu claridad para actuar en entornos complejos.

La IA ya está aquí. No es un lujo, es una **necesidad**. Y no basta con usarla como Google. Tus competidores ya están tomando decisiones en minutos que antes tomaban semanas, personalizando mensajes que tú aún redactas manualmente, y resolviendo problemas que tú sigues arrastrando.

¿POR QUÉ HACER EL PROGRAMA?



Visión Directiva Innovadora

Adquiere una mentalidad estratégica y transformadora para liderar con claridad en entornos complejos y cambiantes.



Innovación con Propósito Empresarial

Integra soluciones basadas en IA que generan impacto real, sostenible y ético en tu organización.



Herramientas de IA Aplicables

Domina tecnologías concretas de IA que potencian la productividad, la comunicación y la gestión del talento en tu empresa.



Liderazgo Humano-Digital

Desarrolla un estilo de liderazgo que combina la empatía humana con el poder de la tecnología para motivar y dirigir equipos.



Diagnóstico Ejecutivo Personalizado

Evalúa tu nivel de preparación frente a la IA mediante el modelo IA Ready y recibe un plan de evolución diseñado para tu liderazgo.



Aprendizaje de Expertos Internacionales

Benefíciate de la experiencia práctica de Engel Fonseca y de especialistas en innovación, estrategia y dirección empresarial con IA.



Capacidad de Anticipación Estratégica

Aprende a prever tendencias y escenarios futuros con IA, para tomar decisiones anticipadas y ganar ventaja competitiva.



Proyecto Final de Impacto Organizacional

Diseña y presenta una solución con Inteligencia Artificial aplicada a un desafío real de tu empresa, lista para implementar.

MÓDULOS •

OBJETIVO

- Capacitar a directivos y tomadores de decisiones para incorporar la Inteligencia Artificial de forma práctica y estratégica en su gestión.
- El programa busca que los participantes comprendan cómo la IA impulsa la productividad, optimiza procesos, mejora la toma de decisiones y genera ventajas competitivas reales dentro de su organización.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Comprender los fundamentos de la Inteligencia Artificial y su impacto en la transformación empresarial.
- Aprender a utilizar herramientas de IA accesibles para productividad, análisis y comunicación ejecutiva.
- Aplicar la IA en áreas clave: ventas, marketing, finanzas, operaciones y liderazgo.
- Analizar casos reales de éxito en diferentes industrias para identificar oportunidades de implementación.
- Diseñar un plan de acción personalizado para incorporar la IA en cada rol directivo o gerencial.

DIRIGIDO A

- Directores generales y gerentes de empresas.
- Miembros de juntas directivas y líderes estratégicos.
- Ejecutivos de innovación, transformación digital y gestión de talento.
- Empresarios que buscan potenciar su liderazgo con IA de manera ética y efectiva

MÓDULO I: INTRODUCCIÓN A LA IA DESDE CERO

- Qué es y qué no es la IA.
- Mitos, realidades y evolución.
- Impacto de la IA en la competitividad y la innovación.
- Cómo la IA transforma los modelos de negocio.

MÓDULO II: CASOS DE USO DE IA EN LOS NEGOCIOS

- Ejemplos en turismo, banca, retail, consultoría y manufactura.
- Tipos de IA aplicables: predictiva, generativa, automatización.
- Ejercicio: detección de áreas de impacto en mi empresa..

MÓDULO III: HERRAMIENTAS DE IA PARA LA PRODUCTIVIDAD EJECUTIVA

- ChatGPT, Copilot, Notion AI, Fireflies, Otter.
- Redacción de informes, correos y resúmenes.
- Automatización de tareas y comunicación con IA.

MÓDULO IV: APRENDER A DELEGAR TAREAS COTIDIANAS MEDIANTE EL USO GUIADO DE IA.

- Implementación de asistentes ejecutivos con ChatGPT.
- Organización de reuniones, agendas y reportes.
- Aplicación inmediata en la gestión directiva.

MÓDULO V: IA EN ANÁLISIS DE DATOS Y TOMA DE DECISIONES

- Visualización de datos con IA.
- Predicciones de mercado y tendencias.
- Power BI, Tableau y herramientas de análisis inteligente

MÓDULO VI: TALLER: DASHBOARD EJECUTIVO INTELIGENTE

- Creación de dashboards con datasets reales.
- Identificación de indicadores clave (KPI).
- Decisiones basadas en datos y escenarios.

MÓDULO VII - IA EN VENTAS, MARKETING Y PROSPECCIÓN

- Segmentación de clientes y predicción de comportamiento.
- Automatización de campañas y chatbots inteligentes.
- Personalización de experiencias con IA generativa.

MÓDULO VIII – TALLER: CAMPAÑA DE PROSPECCIÓN INTELIGENTE

- Creación de contenido B2B/B2C con IA.
- Uso de modelos predictivos en marketing digital.
- Implementación inmediata en equipos comerciales.

MÓDULO IX – FINANZAS EMPRESARIALES CON IA (SIN SER FINANCIERO)

- Reportes automatizados y proyecciones.
- Análisis de flujo de caja y pricing dinámico.
- Modelos predictivos de rentabilidad y riesgo.

MÓDULO X - TALLER: SIMULACIÓN FINANCIERA CON IA

- Escenarios comparativos en tiempo real.
- Evaluación de costos, márgenes y retorno.
- Herramientas de simulación estratégica.

MÓDULO XI – TALLER FINAL: PLAN DE ACCIÓN EMPRESARIAL CON IA

- Identificación de oportunidades inmediatas.
- Diseño de roadmap de transformación digital.
- Presentación de proyectos finales de impacto.





INVERSIÓN
490 DÓLARES

DURACIÓN, CALENDARIO Y HORARIO DE CLASES

Fecha de Inicio: Fecha de clausura: 25 de noviembre 27 de enero

Horario: Lunes y miercoles

19:00 a 21:00 ■ 21:00 a 23:00 21:00 a 23:00 ≈ 19:00 a 21:00

20:00 a 22:00

Noviembre								Diciembre								Enero						
Noviellible								Dicientible							Lileio							
Lu	Ма	Mi	Ju	Vi	Sa	Do	Lu	Ма	Mi	Ju	Vi	Sa	Do	Lu	Ма	Mi	Ju	Vi	Sa	Do		
					1	2	1	2	3	4	5	6	7				1	2	3	4		
3	4	5	6	7	8	9	8	9	10	11	12	13	14	5	6	7	8	9	10	11		
10	11	12	13	14	15	16	15	16	17	18	19	20	21	12	2 13	14	15	16	17	18		
17	18	19	20	21	22	23	22	23	24	25	26	27	28	19	20	21	22	23	24	25		
24	25	26	27	28	29	30	29	30	31					2	5 27	28	29	30				

Clases

PROGRAMA INCLUYE

Inauguración Clausura

- PROGRAMA internacional especializado en ESTRATEGIA Y LIDERAZGO EMPRESARIAL POTENCIADOS POR IA.
- Avalado por ARKA UNIVERSIDAD DE MÉXICO.
- Certificación de competencias laborales emitido por el Ministerio de Trabajo en GESTIÓN ADMNISTRATIVA.
- visualizado por 4 años en el Senescyt.









DOCENTES



ENGEL FONSECA

Pionero en transformación digital e innovación neurocientífica. CEO de Potenttial Group; Director de Tway México; VP de Manos Accelerator (Silicon Valley-LatAm); Embajador de Bayro.io para metaverso, Web 3.0 y NFTs. Fundador de Neurona Digital, MediaScience, Fibonacci y cofundador de DigyBrain. Mentor en Endeavor México, ha asesorado a CEO's, presidentes, gobernadores y startups fintech, multiplicando potencial empresarial vía ventas. Profesor en ITESM, Anáhuac, UT Austin, FIU, Universidad de San Diego y ENAE España; clave en el Diplomado MTK Interactivo. Conferencista TEDx y Growth Hacker, consultor para +200 empresas y políticos, speaker en WOBI. Su enfoque en cultura de datos, curiosidad tecnológica y estrategias MoonShot impulsa el crecimiento exponencial de negocios.



EDUARDO LARA

Experto en ventas, neurociencia y negociación, certificado por Jürgen Klaric y avalado por la Asociación Internacional de PNL como Life Coach. Ha liderado proyectos inmobiliarios en Puebla y la Riviera Maya (México), y entrena a vendedores y directores comerciales para transformar su mentalidad y maximizar resultados. Con experiencia en el sector educativo e inmobiliario, ha diseñado estrategias que elevan hasta un 30% los cierres, integrando neurociencia, liderazgo y herramientas innovadoras.



Mayor información e inscripciones: EDUARDO LARA

Teléfono: 5637079926 email: eduardo.lara@potenttial.com https://bit.ly/informes_Diplomado